

2016 年 12 月 13 日

株式会社インタラクティブソリューションズ

代表取締役 関根 潔

**パーソナル・セールス・アシストプラットフォーム「Interactive-Pro」**

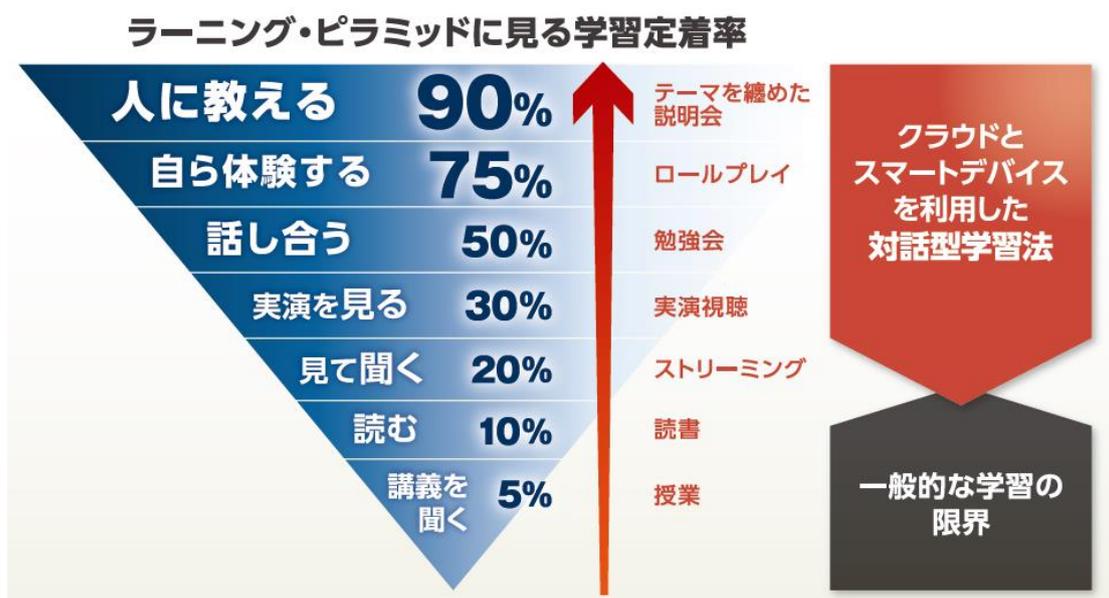
**機能拡張版として「ロールプレイ機能」の提供開始**

～クラウドとスマートデバイスを利用した対話型学習法で営業教育を変革～

株式会社インタラクティブソリューションズ(本社：東京都千代田区、代表取締役： 関根 潔/以下、インタラクティブソリューションズ)は、パーソナル・セールス・アシストプラットフォーム「Interactive-Pro」の機能拡張版として、「ロールプレイ機能」の提供を開始致します。

今回提供を開始する「ロールプレイ機能」は、営業活動の現場で求められる「適切且つ迅速な判断力」と「プレゼンテーション能力」の向上に向けて、PDF・PowerPoint等の説明資料、動画、アンケート等を組み合わせるシナリオ作成機能と、iPhone/iPad/Windows タブレット等のスマートデバイスによるストーリーに沿った対話型・実践型のロールプレイ機能をご提供致します。又、説明スライドの各ページに合わせた動画を撮影し、模範プレゼンの共有や自己学習用プレゼンを行うスライド解説動画機能を提供することにより、教育・自己学習の全く新しい手法の提供と学習定着率の最大化に貢献致します。

■対話型学習法による教育効果



## ■ロールプレイ機能のご利用メリット

- 1) PDF・PowerPoint等の説明資料、動画、アンケート等の各種コンテンツを組み合わせた対話型・実践型ロールプレイの実現
- 2) PowerPointから簡単にスライド解説動画を作成し、配信・視聴が可能
- 3) ロールプレイ時に確認テストや自己学習の組込が可能
- 4) e-learningのようにインターネット環境に接続していないオフライン環境、オンライン環境の両方のご利用が可能であり、多忙な営業担当者の業務負荷軽減と効率的な学習が可能
- 5) 過去分も含めた膨大な教育コンテンツの活用が可能
- 6) 詳細なログ蓄積により事前・事後の営業教育を総合支援可能

尚、本機能のご利用につきましては、Interactive-Proの初期費用、月額利用料が必要となりますので別途ご相談下さい。

### 【Interactive-Proの概要】

Interactive-Proは既に製薬・金融業界を中心に大手企業30社以上にてご利用いただいております。“人が人を動かす”対面営業現場における課題解決と生産性向上を目指して、多忙な営業担当者が自発的に利用できる「教育・自己学習支援」、顧客の潜在ニーズや課題に対してクイックレスポンスを可能にする「対話型プレゼンテーション」、そして入力負荷を掛けずに提案活動ログを蓄積する「活動・コンテンツ評価」機能を提供し、経営・マーケティングを含めた全社が共通指標として利用可能な営業ビッグデータの活用手法をご提案致します。

※株式会社インタラクティブソリューションズについて

株式会社インタラクティブソリューションズは最先端の企業向けタブレット活用ツール及びシステム統合基盤ツールを提供する企業です。

<http://www.interactive-solutions.co.jp>

お問い合わせ先

株式会社インタラクティブソリューションズ 経営企画室 担当：齋藤

E-mail: [info@interactive-solutions.co.jp](mailto:info@interactive-solutions.co.jp)